

کارشناس فروش و دیجیتال مارکتینگ با تجربه و مهارت در ایجاد و مدیریت محتوای خلاقانه برای جذب و افزایش تعامل کاربران. توانایی طراحی کمپین‌های تبلیغاتی موثر و تحلیل داده‌ها برای بهینه‌سازی استراتژی‌های فروش. آشنا با ابزارهای دیجیتال مارکتینگ و شبکه‌های اجتماعی، با تمرکز بر افزایش برندآگاهی و فروش. متعهد به پیگیری جدیدترین روندها در دنیای دیجیتال و ایجاد روابط پایدار با مشتریان. مهارت‌های ارتباطی قوی و توانایی کار تیمی عالی.

تخصص در برگزاری رویداد آموزشی و طراحی و فروش دوره‌های آموزشی متفاوت در زمینه کسب و کار و صادرات واردات و...

مشاوره‌ی بازاریابی و مارکتینگ سالن‌های زیبایی جهت افزایش مشتریان



ملیکا کیانی

مشاور فروش و دیجیتال مارکتینگ و برگزارکننده رویداد

متولد: ۱۳۷۷/۶/۲۵

وضعیت تأهل: مجرد

melika.kiani1998@gmail.com

(+۹۸)۹۱۳۵۷۷۵۹۶۷

تهران، تهران خیابان پاسداران گلستان پنجم
پلاک ۲۰۵

مهارت‌ها

اینستاگرام

۱۰۰%

فروش و ارتباط موثر

۱۰۰%

مدیریت و برنامه ریزی

۱۰۰%

کار با فتوشاپ

۱۰۰%

مدیریت تیم فروش

۱۰۰%

دیجیتال مارکتینگ

۱۰۰%

فن بیان و جذب مشتری

۱۰۰%

آموزش فروش

۱۰۰%

ادمین شبکه‌های اجتماعی

۱۰۰%

سوابق تحصیلی



کارشناسی مهندسی مکانیک

موسسه/دانشگاه: دانشگاه صنعتی اصفهان

دولتی

۱۳۹۵ - ۱۴۰۰

معدل: ۱۵.۸

کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار

گرایش: منابع انسانی و رفتار سازمانی

موسسه/دانشگاه: دانشگاه اصفهان

اصفهان

مهر ۱۴۰۳ - اکنون

معدل: ۱۸.۹

در حال ارسال پایان نامه و دفاع کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار
این ترم فارغ‌التحصیل هستم
کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار دولتی مجازی پژوهش محور

سوابق شغلی



مدیر داخلی و برنامه ریز تشریفات

تشریفات

اصفهان

دی ۱۳۹۹ - اکنون

بازاریاب

اصفهان

بهمن ۱۳۹۵ - بهمن ۱۳۹۸

مهارت خواندن



مهارت نوشتن



مهارت گفتاری



مهارت شنیداری



مهارت خواندن



مهارت نوشتن



مهارت گفتاری



مهارت شنیداری



فعالیت فرهنگی در دانشگاه

کانون آریا

اصفهان

مهر ۱۳۹۶ - بهمن ۱۳۹۹

وظایف و دستاوردها

- به علت علاقه زیاد به گردشگری و همچنین برگزاری جشن و... ۳ سال کامل به عنوان شورای مرکزی کانون فعالیت داشتم (کارهایی مثل طراحی بنر و بلیط و برگزاری جشن و اردو انجام میدادم)

کارشناس فروش و سرپرست آموزشی

پیج بریتیش ادم

دی ۱۴۰۱ - مرداد ۱۴۰۲

کارشناس و سرپرست تیم فروش تلفنی

آموزش عالی ازاد دانش پژوهان

اسفند ۱۳۹۹ - اکنون

ادمین و پشتیبان پیج و سایت

پیج بریتیش ادم

کارشناس پشتیبانی مشتریان

سایت ایسمینار

فروردین ۱۴۰۳ - تیر ۱۴۰۵

وظایف و دستاوردها

کارشناس پشتیبانی مشتریان و پاسخگویی تیکت و تماس تلفنی مشتریان

برگزارکننده سمینار آموزشی ۱۰۰۰ نفره

خصوصی سیتی سنتر اصفهان

اصفهان

اردیبهشت ۱۴۰۳ - آذر ۱۴۰۴

وظایف و دستاوردها

صفر تا صد ایده پردازی و امور برگزاری سمینار آموزشی آقای صابر اسکندری در

اصفهان

با ۱۰۰۰ نفر شرکت کننده در سالن کنسرت هال سیتی سنتر اصفهان

سرپرست تیم فروش تلفنی

مجموعه مای استخدام

اصفهان

دی ۱۴۰۲ - دی ۱۴۰۳

وظایف و دستاوردها

جذب و آموزش ۲۲ نفر نیروی فروش تلفنی نیمه وقت در مجموعه مای

استخدام



دوره توانمند سازی شغلی صدف

موسسه: دانشگاه اصفهان
تیر ۱۳۹۸

شرکت در ۲ دوره توانمند سازی شغلی

موسسه: مرکز کار آفرینی دانشگاه صنعتی اصفهان
بهمن ۱۳۹۶

دوره فروش و بازاریابی و ارتباط موثر

موسسه: شرکت بادران گستران
اردیبهشت ۱۳۹۶

شرکت در ۲ دوره رویداد کارآفرینی کارینو

موسسه: مرکز کار آفرینی دانشگاه صنعتی اصفهان
آبان ۱۳۹۶

دوره سئو اینستاگرام

موسسه: دانشگاه اصفهان
مرداد ۱۳۹۸

دوره های مهارت فردی و پولسازی

موسسه: دکتر کاویانی
فروردین ۱۴۰۱

دوره آموزش فروش تلفنی

موسسه: راه مدیران
شهریور ۱۴۰۰

دوره آموزشی پولسازی و تکنیک های ذهنی

موسسه: محمد بصیری
شهریور ۱۴۰۰

آرزوی تو دستور دوست

موسسه: کوین ترودو
دی ۱۴۰۱

آموزش فروش و فنون مذاکره

موسسه: پویا ودایع/جت فروش
تیر ۱۴۰۱

تریدر بانکی

موسسه: بریتیش ادم
تیر ۱۴۰۲

پولسازی از اینستاگرام

موسسه: استاد کلاته

خرداد ۱۴۰۲

آموزش اینستاگرام

موسسه: دکتر کاویانی

فروردین ۱۴۰۱

آموزش اینستاگرام

موسسه: پیج اینستاگرام نبات

CVBUILDER.ME